

NEWS LETTER

今週のオススメコンテンツ&ニュース動画をお届け!!

ビズアップ総研が厳選した、いま旬なコンテンツをピックアップ!
研修に、自己研鑽にお役立てください。

「心理的安全性」を実現するために(応用編) Z世代と心理的安全性

トップ > 時流テーマ研修 > 心理的安全性醸成研修



株式会社人材研究所 代表取締役社長
曾和 利光 先生

<https://www.ejinzai.jp/categories/current/workenvironment/?service=business#seminar-02>

- ◎ 「Z世代」とは(「Z世代」とは/日本のZ世代の人口/Z世代の経験してきた出来事)
- ◎ 「Z世代」の特徴 ① 価値相対主義
(Z世代が価値相対主義がゆえに起こる副作用/成果を出して、役に立ち、喜ばれることが重要)
- ◎ 「Z世代」の特徴 ② 新・安定志向
(きちんと授業に出ている/「安定」とは「成長」である/大都市圏は地元志向が強い)
- ◎ 「Z世代」の特徴 ③ ソーシャルネイティブ
(情報収集は SNS・動画が中心/「つながっている」ことがふつうであることから生じる傾向)
- ◎ まとめ (まとめ Z世代の特徴/心理的安全性を得にくそうな若手世代の価値観)

TOTAL
36min.

輸出を始める前に押さえる「海外のお客様への売り方研修」

トップ > 専門職研修 > 営業部門



三好グローバル・コンサルティング 代表
中小企業診断士・海外展開支援コンサルタント 三好 康司 先生

https://www.ejinzai.jp/categories/expertise/sales/lower_management.php?service=business#human-skill-07

- ◎ 輸出を始める前に考えておくべきこと (国内ビジネスと海外ビジネスの違い/輸出の心構え/輸出開始にいたる経営判断プロセス/ターゲット国の選定/自社商品の訴求点、差別化要因の明確化)
- ◎ パートナー<販売先>の選定
(パートナー<販売候補先>の探し方/Distributor<販売店>とAgent<代理店>の違い/輸出基本条件の設定輸出に関するリスクとは?/通関業者・フォワーダーの選定)
- ◎ 商談準備からトライアル契約へ (商談準備<リアル商談、オンライン商談>/展示会展のポイント/書面の重要性<規格書、仕様書など>/現地法規制の確認)
- ◎ 輸出継続取引への道 (個別契約書の作成/パートナーのパフォーマンス測定/こんな取引に要注意!/継続輸出取引への道<PDCAサイクルをまわす>)

TOTAL
57min.

THIS WEEK

NEWS 動画 毎週火曜日更新



自己啓発 | 資格のかけ算でキャリアを加速!

1 資格ソムリエが教える【資格活用の極意】第3回

はやし総合支援事務所 代表/情報処理安全確保支援士/
資格ソムリエ®・デジタル士業® 林 雄次 先生

経営 | 「静かな退職」見えないサインに気づくマネジメント

2 第6回 人材流動化時代のマネジメント

同志社大学 政策学部 教授
太田 肇 先生

ビズアップ総研の公開講座【対面研修orオンライン研修】

ビジネスシーンに必須のベーシックテーマや階層別など、多数の研修をご用意!
少人数のため自組織へ講師を呼ぶことが難しいという法人様でも、研修コストを抑えて効果的な研修を受けることができます。また、ご来場いただいた他組織の皆さんや講師との情報交換・交流も可能です。
多人数・複数講座のお申し込みも受け付けておりますので、お気軽にご相談ください。



お問い合わせ

株式会社ビズアップ総研 www.bmc-net.jp
TEL : 03-3569-0968
E-mail : eigyo@bmc-net.jp

<https://www.bmc-net.jp/seminar/extension.php>